

WIR SUCHEN DICH!

Cobo ist immer auf der Suche nach neuen Talenten!

Als globaler Experte, gegründet 1949 in Italien, entwickelt Cobo innovative Lösungen für den Off-Road-Markt sowie für die Sicherheit und Zuverlässigkeit elektrischer Anlagen in der Landwirtschaft, im Transportwesen und im Bausektor. Mit Niederlassungen und Produktionsstätten in Europa, Amerika, Asien und Australien ist Cobo weltweit vertreten.

Innovation ist dabei ein entscheidender Wachstumsfaktor. Jedes Jahr investiert Cobo umfangreich in Forschung und Entwicklung, um innovative und kundenspezifische Lösungen zu schaffen und Prozesse kontinuierlich zu optimieren.

Der Geschäftsbereich **Cobo Deutschland** ist innerhalb der Cobo Gruppe für die Betreuung unserer Kunden in Deutschland und Österreich verantwortlich.

Und genau hier kommst DU ins Spiel!

Wir bieten **DIR** vielfältige Karrieremöglichkeiten in unterschiedlichen Bereichen – von technischen Positionen über Vertrieb und Außendienst bis hin zu **Ausbildungsmöglichkeiten für den perfekten Start in dein Berufsleben.**

Werde Teil unseres Teams und gestalte gemeinsam mit uns die Zukunft von Cobo!

Software-Entwickler (m/w/d)	2
Mechatroniker (m/w/d)	3
Outside Sales Representative / Vertriebsbeauftragter (m/w/d)	4
Handelsvertreter / Sales Representative (m/w/d)	5
Vertriebsinnendienst / Internal Sales Representative (m/w/d)	6
Duales Studium Elektrotechnik (m/w/d)	7
Ausbildung zum Elektroniker für Automatisierungstechnik (m/w/d)	8
Ausbildung zur/-m Kauffrau/-mann für Groß- und Außenhandel (m/w/d)	9

Software-Entwickler (m/w/d) für den Standort Moers

Du bist Software-Entwickler und möchtest eigenverantwortlich innovative, kundenspezifische **Softwarelösungen** entwickeln und umsetzen?

Dann passt du perfekt zu uns!

Das wird dich erwarten:

- Kundenspezifische Entwicklung von Softwareanwendungen für Steuerungssysteme
- Eigenverantwortliche Übernahme und Steuerung von Kundenprojekten
- Kommunikation und enge Zusammenarbeit mit internen Schnittstellen, z. B. dem Vertrieb
- Test der entwickelten Software direkt bei unseren Kunden vor Ort

Das bringst du mit:

- Sehr gute Kenntnisse in C, idealerweise auch in C++
- PLC nach IEC 61131, IDE (VT3) sind von Vorteil
- Grundkenntnisse in Elektronik, insbesondere im Bereich Mikrocontroller, sowie in Mechanik und Hydraulik sind wünschenswert
- Erfahrung im Bereich Embedded Electronics ist von Vorteil
- Kenntnisse relevanter Normen zur funktionalen Sicherheit, z.B. IEC 61508 oder EN ISO 13849, sind wünschenswert
- Sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse
- Bereitschaft zu deutschlandweiten Dienstreisen

Das bieten wir dir:

- Sehr gute Einarbeitung durch erfahrene Kollegen
- Einen Firmenwagen, der auch zur privaten Nutzung gilt
- Festes Fixgehalt und einen jährlichen Bonus on Top

Hört sich das genau nach dir an? Dann bewerbe dich noch heute unter der:

info@cobo-deutschland.com

Wir freuen uns auf deine Bewerbung.

Mechatroniker (m/w/d) für den Standort Moers

Du bist Mechatroniker und bist versiert im Industriemarkt? Du möchtest Serviceeinsätze durchführen und hast Spaß daran, Fehler in elektronischen Geräten zu finden?

Dann passt du perfekt zu uns!

Das wird dich erwarten:

- Serviceeinsätze zur Reparatur unserer Produkte, z.B. Krananlagen oder Sensoren
- Upload von kundenspezifischer Software auf unsere Produkte
- Aufbau von elektronischen und mechanischen Geräten
- Eingangskontrolle von Ware
- Regelmäßige Berichte an den Kundendienstleiter

Das bringst du mit:

- Eine abgeschlossene Ausbildung als Geselle oder Techniker, bzw. mehrjährige Berufserfahrung in einer vergleichbaren Position, idealerweise im Automotive Off Highway
- Gute Kenntnisse im Bereich der Elektrik, Elektronik und idealerweise auch Programmierkenntnisse in C/C++
- Teamfähigkeit und du bist in der Lage, in jedem Umfeld den richtigen Ton zu treffen
- Die Fähigkeit, strukturiert zu arbeiten und Prioritäten zu setzen
- Du bist kommunikationsstark, dynamisch und hast Spaß an Hightech.
- Gute Kenntnisse in MS-Office, insbesondere Excel
- Sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse
- Bereitschaft zu deutschlandweiten Dienstreisen

Das bieten wir dir:

Du erhältst eine fundierte, solide Einarbeitung in unserer Zentrale in **Moers**, zusätzlich auch in unserem Mutterhaus in Italien, und kontinuierliche Unterstützung von Produktmanagern. Die Aufgaben kannst du mit unternehmerischer Initiative und einem hohen Maß an Selbständigkeit durchführen. Das Gehalt entspricht Ihren Aufgaben und wird durch eine leistungsorientierte Prämie ergänzt. Hinzu kommen interessante Sozialleistungen, ein Firmenhandy, sowie ein Dienstwagen.

Hört sich das genau nach dir an? Dann bewerbe dich noch heute unter der:

info@cobo-deutschland.com

Wir freuen uns auf deine Bewerbung.

Outside Sales Representative / Vertriebsbeauftragter (m/w/d) für das Verkaufsgebiet Süddeutschland & Österreich

Du bist Vertriebler und möchtest deine Power-Skills unter Beweisstellen? Du hast besonderes Interesse am Verkauf von Steuerungssystemen?

Dann passt du perfekt zu uns!

Das wird dich erwarten:

- Intensive Betreuung und Erweiterung Ihres Kundenstammes
- Aktive Akquise von Neugeschäften und kontinuierliche Betreuung von Bestandskunden
- Erfolgreiche Entwicklung und Verfolgung von Projekten
- Budgetverantwortung und regelmäßige Berichte an den Verkaufsleiter
- Sammlung von Marktinformationen und deren Dokumentation
- Teilnahme an Messen

Das bringst du mit:

- Eine abgeschlossene Ausbildung als Techniker oder Ingenieur, bzw. mehrjährige Berufserfahrung im technischen Vertrieb in einer vergleichbaren Position, idealerweise im Automotive-, Off-Highway- oder Industriemarkt
- Erfahrung mit Steuerungssystemen oder in der Mechatronik
- Gute Kenntnisse in MS-Office
- Sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse, Optional: Italienisch
- Bereitschaft zu deutschlandweiten Dienstreisen

Das bieten wir dir:

Du erhältst eine fundierte, solide Einarbeitung in unserer Zentrale in **Moers**, zusätzlich auch in unserem Mutterhaus in Italien, und kontinuierliche Unterstützung von Produktmanagern und von unserem Sales Support im Innendienst. Nach der Einarbeitung ist ein **Homeoffice** in Süddeutschland vorgesehen. Die Aufgaben als verantwortlicher Vertriebsbeauftragter kannst du mit unternehmerischer Initiative und einem sehr hohen Maß an Selbständigkeit durchführen. Das Gehalt entspricht Ihren Aufgaben und wird durch eine leistungsorientierte Prämie ergänzt. Hinzu kommen interessante Sozialleistungen, ein Firmenhandy, sowie ein Dienstwagen.

Hört sich das genau nach dir an? Dann bewerbe dich noch heute unter der:

info@cobo-deutschland.com

Wir freuen uns auf deine Bewerbung.

Handelsvertreter / Sales Representative (m/w/d) auf selbständiger Basis (Home-Office)

Du bist Vertriebler und möchtest deine Power-Skills unter Beweisstellen? Du hast besonderes Interesse am Verkauf von Steuerungssystemen?

Dann passt du perfekt zu uns!

Das wird dich erwarten:

- Intensive Betreuung und Erweiterung Ihres Kundenstammes im Verkaufsgebiet für unsere EOT-Produkte
- Aktive Akquise von Neugeschäften und kontinuierliche Betreuung von Bestandskunden
- Erfolgreiche Entwicklung und Verfolgung von Projekten
- Budgetverantwortung und regelmäßige Berichte an den Verkaufsleiter
- Sammlung von Marktinformationen und deren Dokumentation
- Teilnahme an Messen

Das bringst du mit:

- Eine abgeschlossene Ausbildung als Techniker oder Ingenieur, bzw. mehrjährige Berufserfahrung im technischen Vertrieb in einer vergleichbaren Position, idealerweise im Automotive-, Off-Highway- oder Industriemarkt
- Erfahrung mit Steuerungssystemen oder in der Mechatronik
- Gute Kenntnisse in MS-Office
- Sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse, Optional: Italienisch
- Bereitschaft zu deutschlandweiten Dienstreisen

Das bieten wir dir:

Du erhältst eine fundierte, solide Einarbeitung in unserer Zentrale in Moers, zusätzlich auch in Italien, und kontinuierliche Unterstützung von Produktmanagern und von unserem Sales Support im Innendienst. Die Aufgaben als verantwortlicher Sales Representative kannst du mit unternehmerischer Initiative und einem sehr hohen Maß an Selbständigkeit durchführen. Ihr Gehalt ergibt sich aus Ihrer Fähigkeit, unsere Produkte im Markt zu platzieren.

Hört sich das genau nach dir an? Dann bewerbe dich noch heute unter der:

info@cobo-deutschland.com

Wir freuen uns auf deine Bewerbung.

Vertriebsinnendienst / Internal Sales Representative (m/w/d) für den Standort Moers

Du bist gelernte/-r Kauffrau/-mann und interessierst dich für den Vertrieb von technologischen Komponenten für Nutz- und Spezialfahrzeuge?

Dann passt du perfekt zu uns!

Das wird dich erwarten:

- Kundenbetreuung, Auftragsbearbeitung und erfassung
- Schnittstelle zwischen Außendienst, Kunden und Produktionsstätten in Italien
- Aktives Supply-Chain-Management
- Proaktive Überwachung der Auslieferungen und Koordination der Warenflüsse in Zusammenarbeit mit den italienischen Produktionsstätten
- Gelegentliche Messebetreuung

Das bringst du mit:

- Eine abgeschlossene kaufmännische Ausbildung, bzw. mehrjährige Berufserfahrung in einer vergleichbaren Position
- Sichere SAP-Kenntnisse und ein vertrauter Umgang mit MS-Office
- Teamfähigkeit und Konfliktfähigkeit
- ☒ Kommunikationsstark und belastbar
- Die Fähigkeit, strukturiert zu arbeiten und Prioritäten zu setzen
- Sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse, Optional: Italienisch

Das bieten wir dir:

Du erhältst eine fundierte, solide Einarbeitung, auch in Italien, und kontinuierliche Unterstützung von Produktmanagern und von unserem Sales Support im Außendienst. Die Aufgaben kannst du mit unternehmerischer Initiative und einem hohen Maß an Selbständigkeit durchführen. Das Gehalt entspricht deinen Aufgaben und wird durch eine attraktive, leistungsorientierte Prämie ergänzt. Hinzu kommen interessante Sozialleistungen, sowie eine flexible Arbeitszeit.

Hört sich das genau nach dir an? Dann bewerbe dich noch heute unter der:

info@cobo-deutschland.com

Wir freuen uns auf deine Bewerbung.

Duales Studium Elektrotechnik (m/w/d)

In Kooperation mit der FH Niederrhein ([Hochschule-Niederrhein](http://www.fhniederrhein.de)) und unserem Standort in Moers.

Das wird dich erwarten:

- Einblicke und neue Kenntnisse in den Bereichen der Mechatronik, der Softwareprogrammierung und der Elektrotechnik
- Gleich zu Beginn werden dir eigenverantwortliche Aufgaben übertragen und sie werden in aktuelle Projekte einbezogen.

Das bringst du mit:

- Einen guten Schulabschluss der Hochschulreife
- Kenntnisse mit MS Office, insbesondere Excel
- Gute Deutsch- und Englischkenntnisse
- Optional: Italienischkenntnisse
- Teamfähig und flexibel
- Eine hohe Lernbereitschaft und Interesse an Naturwissenschaften.

Das bieten wir dir:

Als international renommiertes Unternehmen mit über 1400 Mitarbeitern in einer der wichtigsten Wachstumsbranchen bieten wir Ihnen eine abwechslungsreiche Ausbildung im Vertrieb von zukunftssträchtigen, technisch anspruchsvollen Produkten. Als dynamisches Unternehmen mit offener Unternehmenskultur und flachen Hierarchien bietet Cobo Ihnen interessante Aufstiegsperspektiven für Ihre Zukunft.

Sie erhalten eine fundierte, solide Einarbeitung und kontinuierliche Unterstützung während Ihrer Ausbildung.

Gute Übernahmechancen, da wir weiterhin stark wachsen.

Ein interessantes und herausforderndes Arbeitsumfeld, in dem Teamgeist und Kollegialität großgeschrieben werden.

Sie arbeiten in einem modernen, zukunftsorientierten Unternehmen.

Hört sich das genau nach dir an? Dann bewerbe dich noch heute unter der:

info@cobo-deutschland.com

Wir freuen uns auf deine Bewerbung.

Ausbildung zum Elektroniker für Automatisierungstechnik (m/w/d) für den Standort Moers

Du hast Interesse an einer Ausbildung zum Elektroniker für Automatisierungstechnik und interessierst dich für das Konfigurieren und Installieren von Steuerungstechnik?

Dann passt du perfekt zu uns!

Das erwartet dich:

- Einblicke in viele Bereiche der Elektronik, vor allem in die Richtung der Automatisierungstechnik von elektrischen Anlagen
- Management von Steuerungstechnik und Installation, Konfiguration und Programmierung von Sensor- und Bussysteme
- Lokalisierung, analysierung und Behebung von Störungen an Krananlagen, Reachstackern und anderen Großmaschinen.
- Eigenverantwortliche Aufgaben und du wirst in aktuelle Reparatur- und Serviceeinsatzprojekte mit einbezogen

Das bringst du mit:

- Einen guten mittleren Schulabschluß oder die Hochschulreife
- Kenntnisse mit MS Office, insbesondere Excel
- Gute Deutsch- und Englischkenntnisse
- Teamfähig und Flexibilität
- Eine hohe Lernbereitschaft und Interesse an Naturwissenschaften

Das bieten wir dir:

Als international renommiertes Unternehmen mit über 1400 Mitarbeitern in einer der wichtigsten Wachstumsbranchen bieten wir Ihnen eine abwechslungsreiche Ausbildung in der Technik und im Vertrieb von zukunftssträchtigen, technisch anspruchsvollen Produkten. Als dynamisches Unternehmen mit offener Unternehmenskultur und flachen Hierarchien bietet Cobo dir interessante Aufstiegsperspektiven für Ihre Zukunft.

Du erhältst eine fundierte, solide Einarbeitung und kontinuierliche Unterstützung während deiner Ausbildung und danach ein intensives Training im italienischen Headquarter nahe dem Gardasee. Internationale Austauschprogramme sind möglich.

Hört sich das genau nach dir an? Dann bewerbe dich noch heute unter der:

info@cobo-deutschland.com

Wir freuen uns auf deine Bewerbung.

Ausbildung zur/-m Kauffrau/-mann für Groß- und Außenhandel (m/w/d) für den Standort in Moers

Du hast Interesse an Organisation und dem Management von Aufträgen? Du bist
möchtest mehr über Spezialfahrzeugindustrie lernen?

Dann passt du perfekt zu uns!

Das erwartet dich:

- Einblicke in die Bereiche des Einkaufs, des Verkaufs, der kostengünstigen Lagerung und des reibungslosen Warenflusses
- Überwachung von Logistikketten, Prüfung von Wareneingängen sowie der Lagerbestände
- Planung von Warenauslieferungen
- Bearbeiten von Aufträgen: von der Anfrage bis zur Rechnung

Das bringst du mit:

- Einen guten mittleren Schulabschluss oder die Hochschulreife
- Kenntnisse mit MS Office, insbesondere Excel
- Gute Deutsch- und Englischkenntnisse
- Optional: Italienischkenntnisse
- Teamfähig und Flexibilität
- Eine hohe Lernbereitschaft und Interesse an elektronischen Geräten

Das bieten wir dir:

Als international renommiertes Unternehmen mit über 1400 Mitarbeitern in einer der wichtigsten Wachstumsbranchen bieten wir dir eine abwechslungsreiche Ausbildung im Vertrieb von zukunftssträchtigen, technisch anspruchsvollen Produkten. Als dynamisches Unternehmen mit offener Unternehmenskultur und flachen Hierarchien bietet Cobo Ihnen interessante Aufstiegsperspektiven für Ihre Zukunft.

Du erhältst eine fundierte, solide Einarbeitung und kontinuierliche Unterstützung während deiner Ausbildung und danach ein intensives Training im italienischen Headquarter nahe dem Gardasee. Internationale Austauschprogramme sind möglich.

Hört sich das genau nach dir an? Dann bewerbe dich noch heute unter der:

info@cobo-deutschland.com

Wir freuen uns auf deine Bewerbung.